

## Wir bauen Zukunft!

ArgoNET GmbH ist ein junger Mobilfunkanbieter und österreichischer Pionier im Bereich hochverfügbarer und sicherer Funknetze mit Firmensitz in Gmunden. Gemeinsam mit unseren Partnern errichten wir ein nationales 4G & 5G Mobilfunknetz mit Fokus auf kritische Anwendungen im Internet der Dinge (IoT).

### Account Manager Indirekter Vertrieb (m/w/d)

Der bundesweite Ausbau des ArgoNET braucht die besten Mitarbeiter. Darum erweitern wir laufend unser Team um schlaue Köpfe aus dem IT- und Telekommunikationsbereich:

#### Das erwartet Sie

Wir streben als Team faire und langfristige Beziehungen an. Durch Wertschätzung und Freiraum für persönliche Entwicklung wollen wir ein entspanntes und produktives Arbeitsklima schaffen; indem Sie spannende Aufgabenbereiche in Eigenverantwortung übernehmen, gestalten Sie ein Zukunfts-Unternehmen mit - in einem nachhaltigen und spezialisierten Markt.

- Sie verantworten die Akquisition neuer und die Entwicklung bestehender Vertriebspartner im Bereich Indirect Sales für Mobilfunklösungen
- Sie verhandeln Partnerverträge und erschließen zusätzliches Vertriebspotential
- Sie stehen unseren Kunden und Geschäftspartnern als kompetente Ansprechperson zur Verfügung
- Sie planen mit unseren Partnern die Geschäftsentwicklung und führen diese in der Umsetzung
- Sie beobachten und analysieren Markttrends und Wettbewerb und sondieren neue Zielmärkte
- Sie führen laufend eine projektorientierte Abstimmung mit den internen Fachbereichen durch

#### Das bringen Sie mit

Begeisterung und Leidenschaft für bereichsübergreifende Teamarbeit passt am besten zu uns.

Wir suchen neue „Argonauten“, die mitarbeiten, mitdenken und mitgestalten. Womit Sie uns konkret für diese Position begeistern können:


- Höhere technische oder kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Vertriebserfahrung als Sales Manager oder Accountmanager
- Vertriebserfahrung im Umgang mit Großkunden wäre wünschenswert
- Hohe Affinität zu Informations- oder Kommunikationstechnologie
- Verhandlungssicherheit in deutscher und englischer Sprache
- Gute Präsentationskenntnisse sowie Abschlussstärke
- Professionelles Auftreten und ausgeprägte Kundenorientierung
- PKW-Führerschein
- Bereitschaft zu Dienstreisen innerhalb von Österreich

Das kollektivvertragliche Monatsbruttogehalt für diese Position beträgt € 3.670,00. Das tatsächliche Monatsbruttogehalt hängt von Ihrer Qualifikation und Erfahrung ab.

 nach Absprache

 Gmunden

 Flexible Arbeitszeiten  
mit Home-Office / Vollzeit

 [Hier](#) bewerben